

# Avoir plus de revenus

Ce livret vous est offert par BUSINESS DU DOMICILE

## 10 FAUSSES IDEES SUR LE TRAVAIL A DOMICILE !

[www.business-domicile.com](http://www.business-domicile.com)

### Espace Conseils 33

Formations professionnelles  
en Vente directe

Formations en  
Développement personnel

+33 (0)7 68 70 21 53  
[contact@espace-conseils33.com](mailto:contact@espace-conseils33.com)

### Avez-vous 3 mn ?

C'est le temps qu'il vous faudra pour lire ce livret, et ces 3 mn pourraient bien changer votre vie...

Dès que l'on pense à un complément de revenus ou à un travail du domicile, on pense à la vente directe. Bien que cette activité soit **un vrai métier en soi**, inscrit au RNCP, **nombre de fausses idées** circulent à son sujet et il souffre d'une mauvaise réputation.

Cela est issu des personnes elles-mêmes **qui ont tenté l'expérience**, soit parce qu'elles ont été mal conseillées, soit parce qu'elles ne se sont pas formées professionnellement à ce métier et qu'elles y sont entrées remplies d'illusions.

Voyons ensemble, quelques-unes de ces fausses idées ou « idées reçues ».



## 1 - Je n'aime pas vendre !

Cette objection fait partie de ce que les personnes disent, quand elles pensent à la Vente directe. Mais savez-vous que :

*« Tout le monde vend, se vend, ou vend quelque chose »*

Avez-vous déjà vendu un objet sur le Bon Coin ? (si oui, vous avez vendu quelque chose...).

Quand vous avez postulé pour un emploi, vous avez parlé de vos compétences au recruteur ? (vous vous êtes « vendu » au recruteur).

Avez-vous déjà recommandé un restaurant ou un magasin à votre entourage ? (vous avez « vendu » le business de quelqu'un d'autre...).

C'est le mot « vente » qui est erroné. Dans la Vente Directe, *on parle plutôt de recommandations*. C'est la personne ensuite, qui décide, **si elle souhaite acheter ou pas**.

Mais pour des raisons légales, la dénomination est « Vente Directe », du fait de l'acte d'achat final. Le Gouvernement ne pouvait pas non plus appeler ce métier « Recommandations directe », vous conviendrez que ça n'aurait pas fait très sérieux... 😊

## 2 - Je n'ai pas la « tchatche »

La vente directe est un métier, et comme tout métier il faut une formation, **accepter d'apprendre**. Donc il est normal de ne pas avoir la « tchatche », si vous ne vous êtes jamais formé ?



## 3 - Je n'aime pas à devoir convaincre les gens, comme si je devais les forcer à acheter mon produit.

Le mot « convaincre » est erroné. On ne persuade personne et on ne force personne. Dans la vente directe **on témoigne** de son utilisation (ou consommation) des produits, qu'on appelle « **Social Selling Responsible** » ou on **conseille la personne, honnêtement** et en fonction de ses besoins pour l'aider à trouver le produit qui lui convient.

Nous sommes donc sur **un métier de conseils, de témoignages et de recommandations**, puisqu'il n'y a pas forcément de vente ?



## 4 - Je n'aime pas l'idée de devoir vendre à mes amis quelque chose contre de l'argent.

Cette pensée vient d'un proverbe, qui dit « *pas d'histoires d'argent entre les amis pour ne pas casser l'amitié* ». C'est une notion de l'amitié qui est fausse.

Vous avez le sentiment de prendre vos amis « en otage », si vous leur parlez de votre **activité** et de « profiter » de leur amitié si vous leur vendez quelque chose.

A contrario, si l'un de vos amis vient vous parler d'une super affaire, ou d'un super produit qui a changé sa vie, **est-ce que vous l'écouteriez ?**

Oui, je pense ?

Ensuite vous mélangez « **conseils** » et « **vente traditionnelle** ». La Vente Directe est un métier de « *conseils* », d'explications au sujet de tel ou tel produit (sa qualité, son utilité, ce qui le rend exceptionnel, ses contre-indications, etc...), ce qui nécessite par conséquent de **bien connaître ses produits** et d'apprendre à gérer sa clientèle.



## 5 - Je veux un complément de revenus, mais je ne veux rien vendre.

Certes il y a d'autres façons d'avoir un complément de revenus :

- Le Slashing (avoir 2 emplois) : c'est épuisant et on n'a pas de vie.
- La Bourse : il faut accepter de **perdre de l'argent** et accepter de se former à ce sujet.
- Le Loto : il faut accepter de **perdre de l'argent** et en attendant on enrichit la Française des Jeux.
- On peut aussi lire des emails, faire des sondages rémunérés, scruter les flyers, les publicités, les promotions pour faire des économies...

Mais est-ce vraiment ce type d'activité que vous souhaitez **développer à long terme** pour vous construire **une vraie possibilité d'évolution de vos revenus, sans limitation ?**



Sachez que les plus grandes fortunes sont fondées sur la vente :

<b>Jeff BEZOS</b>	<b>Elon MUSK</b>	<b>François PINAULT</b>	<b>Jack MA</b>	<b>Gérard MULLIEZ</b>
Amazon	Tesla	Fnac, La Redoute	Ali Baba	Auchan, Decathlon, St Maclou, Kiabi

## 6 - Je veux un complément de revenus, mais sans investir.

Si les milliardaires comme Jeff Bezos ou Elon Musk, **avaient dit ça**, ils n'en seraient pas là où ils en sont actuellement...

Mais je pense que votre interrogation **vient du produit ? Va-t-il se vendre ? Est-il cher ? Etc...** Vous pouvez utiliser ou consommer les produits, pour vous-même et votre famille, même après votre inscription, **autant de temps que cela vous convient**, pour vous faire votre propre idée.

Si les produits ne vous conviennent pas, vous pouvez vous désinscrire, sans pénalité (une simple lettre à envoyer). De même, **vous disposez de 15 jours**, à réception de votre 1<sup>er</sup> colis, pour le renvoyer à notre société de vente directe partenaire (produits non ouverts et non entamés), qui vous remboursera par virement bancaire.

En ce qui concerne la vente des produits, ESPACE CONSEILS 33, vous propose des formations professionnelles, où vous apprendrez à vendre les produits **MEME les plus chers avec succès, honnêtement.**

Toutes nos formations sont : « **Sans stress, sans harceler et sans se faire jeter** »

Voici les offres GRATUITES de la société de vente directe, notre partenaire d'affaires :

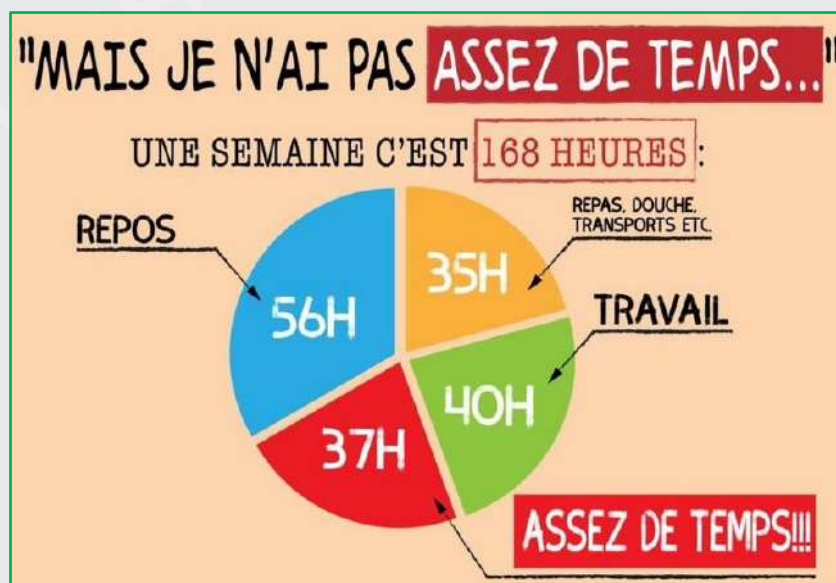
- **Cotisations sociales** (maladie, maternité, retraite) : notre partenaire d'affaires les prends à sa charge intégralement.
- **Boutique en ligne personnalisée** : gestion et utilisation offerts.
- **Cabinet comptable** : édition de votre feuille de précompte trimestrielle pour les diverses institutions (sécurité sociale, Pôle emploi...), offert.
- **Formations** : produits et vente offerts (webinaires, guide...).



## 7 - Je veux un complément de revenus, mais je n'ai pas le temps.

Si l'on vous disait que tel distributeur d'argent, a un bug et qu'il distribue de l'argent gratuitement à tout le monde, vous prendriez sur votre temps pour y aller n'est-ce pas ?

*Personne n'a jamais gagné d'argent sans travailler.* Et soit on travaille pour un patron, soit on travaille pour soi. La vraie question à vous poser, est de savoir si vous voulez dégager du temps pour travailler pour vous-même et non pour un patron ?



Vous avez l'opportunité avec un **faible investissement** (comparativement à celui nécessaire pour ouvrir un commerce physique), d'obtenir un complément de revenus, avec des opportunités d'évolution financière. A vous de voir si vous acceptez de faire ce qu'il faut pour prendre en main (et non plus subir) **vos** situation financière ?

## 8 – J'ai une tante (un oncle, un cousin, ma cousine...) qui a fait telle société de vente directe et qui n'a jamais rien gagné.

Est-ce que cette tante (cousine, cousin...) s'est formé à la Vente Directe ? Si oui, comment ? Est-ce que cette personne a travaillé sérieusement ? Si oui, combien d'heures par mois ? Ensuite a-t-elle décroché un **diplôme de la société de vente directe**, prouvant son travail régulier, sa formation, etc... ?

La Vente Directe est accessible à tous et toutes, mais beaucoup y entrent avec de **fausses idées** du genre : « c'est facile, il suffit de montrer le catalogue... »





Et en fait quand ces personnes réalisent que **c'est un vrai métier** (parce qu'elles se sont fait « jeter » ou se sont heurtées à des « non ») elles laissent tomber. Et pour **ne pas AVOUER** qu'elles n'ont pas voulues se former SERIEUSEMENT à cette activité, elles préfèrent dire : « oui, mais on gagne rien. » ou rejeter la faute sur « les autres ».



Le métier de **Conseiller-ère en vente Directe** est inscrit au RNCP (Registre National des Compétences Professionnelles) **depuis 2017 et relève de l'entrepreneuriat.**

## 9 – Je veux les avantages proposés (voiture, voyage, multiples bonus...) mais je ne veux pas vendre

Nous y voilà ! Le mot « vendre » est en fait un écran de fumée derrière lequel se cache des craintes et des préjugés inconscients, comme :

« *Les riches ont le cœur sec* » ou encore « *seule une certaine élite peut gagner beaucoup d'argent* » ou « *les riches sont égoïstes* » ou encore « *l'argent ne fait pas le bonheur* » ou alors « *je ne veux pas perdre mes amis, parce que je serais devenu riche* ».

Ce type de **croyances limitantes**, fait que la plupart des personnes bloquent mentalement, dès qu'il s'agit d'améliorer leurs conditions de vie. Que ce soit chez les riches ou chez les pauvres, **partout il y a des personnes** qui ont le cœur sec, ou qui sont égoïstes, etc...

Quant à vos amis-es, vous pouvez très bien leur parler de votre modèle d'affaires, pour les aider à réussir, comme vous.

Il faut bien réaliser, que **ce n'est pas l'argent qui change les gens**, ces personnes avaient DEJA des problèmes intérieurs. Dans les formations d'ESPACE CONSEILS 33, nous vous apprenons à vous libérer de ces préjugés tenaces.

Et vous devez bien comprendre, que **ce n'est pas en restant pauvre**, que vous pourrez aider votre famille ou votre entourage proche.



## 10 – Le MLM est une arnaque c'est pyramidal

Voyons tout d'abord la définition du MLM, ou Multi Levels Marketing, d'après les instances officielles (Economie Gouv.fr) :

La vente multi-niveau est un **modèle de vente directe légal en France**. Les vendeurs/distributeurs/représentants sont rémunérés sur leurs ventes personnellement réalisées, et perçoivent également une commission sur celles réalisées par les vendeurs qu'ils ont directement recrutés. Leur rémunération est issue de la vente des produits ou services de la marque à laquelle ils sont affiliés.

Ensuite dans **tous les métiers, il y a des arnaques**. Il faut bien entendu être vigilant et ne pas céder aux sirènes de la richesse facile et rapide. Si vous cherchez ce type d'activité, du genre « devenez riche en 3 mois » **ce ne sera pas avec nous**.

Voici ce qu'ESPACE CONSEILS 33, vous propose :

Etape 1 : inscription avec notre partenaire d'affaire (faible investissement).

Etape 2 : vous **utilisez ou consommez régulièrement** des produits performants et de haute qualité, afin de vous faire votre propre opinion.

Etape 3 : si vous **souhaitez aller plus loin**, vous commencez avec le *Social Selling Responsable*.

Etape 4 : une fois votre expérience avec le Social Selling Marketing concluante, vous pouvez enchaîner, si vous le souhaitez, sur la formation professionnelle pour devenir « *Conseiller-ère en Vente directe* », comprenant **formations pratiques et théoriques**.

À tout moment, **vous pouvez changer d'avis** et vous désinscrire auprès de notre partenaire d'affaire, par lettre simple, sans aucune pénalité, ni d'autre frais que le timbre pour poster votre lettre.

Télécharger notre brochure informative de formations, en cliquant ci-dessous :

## Conclusion

L'opportunité d'affaires de la société de vente directe, partenaire d'ESPACE CONSEILS 33, est :

- **Sans payer** plus d'impôt.
- **Sans quitter** votre emploi.
- **Sans livraisons produits**.
- Pas de chiffre d'affaires imposé.
- Faible investissement.

- **Boutique en ligne** personnalisée offerte.
- Cotisations sociales **offertes**.
- Cabinet comptable **offert**.
- Garantie **satisfait ou remboursé** sur votre kit de démarrage.
- Possibilité de vous **désinscrire à tout moment**.



Outre ces avantages, vous avez la possibilité de vous **développer personnellement**, d'acquérir de nouvelles connaissances, de développer votre réseau de contacts, d'obtenir un complément de revenus **sans dépenser une fortune** et de développer votre activité à votre guise.

**Prenez rendez-vous avec nous** pour analyser vos besoins et vous orienter vers la meilleure démarche à suivre, ou si vous avez des questions, sur notre site en pied de page de ce livret. Ou cliquez ci-dessous pour vous inscrire à l'activité :

[www.espace-conseils33.com/achats-vip.html](http://www.espace-conseils33.com/achats-vip.html)

**Allez-vous toute votre vie travailler dans le projet de quelqu'un d'autre, ou vous préférez travailler à votre propre projet ?**

Si vous préférez commencer à travailler à votre propre projet, contactez-nous pour un entretien sur : [www.business-domicile.com](http://www.business-domicile.com), si vous avez des questions.



Ou inscrivez-vous à l'activité, en cliquant ci-dessous :

[www.espace-conseils33.com/achats-vip.html](http://www.espace-conseils33.com/achats-vip.html)

👉 Vous pouvez aussi transmettre ce livret à un-e ami-e, (sans le modifier), si vous n'êtes pas intéressé-e...